



Дайджест можливостей для бізнесу Слов'янської громади

серпень 2021/ august 2021



Зміст

1. Програми підтримки бізнесу	3
2. Новини від податкової служби	5
3. Онлайн платформа Дія. Бізнес	7
4. Навчання для підприємців	9

Програми підтримки бізнесу

1. EU4Business: конкурентоспроможність та інтернаціоналізація МСП

<https://www.giz.de/en/worldwide/95130.html>

За підтримки ЄС та уряду Німеччини GIZ створює COVID-19 Бізнес-клініки, щоб допомогти українським малим і середнім підприємствам (МСП) відреагувати на напружені економічні умови, викликані пандемією COVID-19. Для реалізації цієї ініціативи ЄС та уряд Німеччини виділяє понад 10 млн. гривень. Бізнес-клініки працюють на базі Центрів інформаційної підтримки бізнесу (ЦІПБ), створених в рамках проєкта EU4Business, і надають підприємцям ряд переважно безплатних онлайн-послуг, таких як:

- Індивідуальні та групові консультації;
- Вебінари, тренінги та форуми;
- Ваучери на глибинні бізнес-консультації.

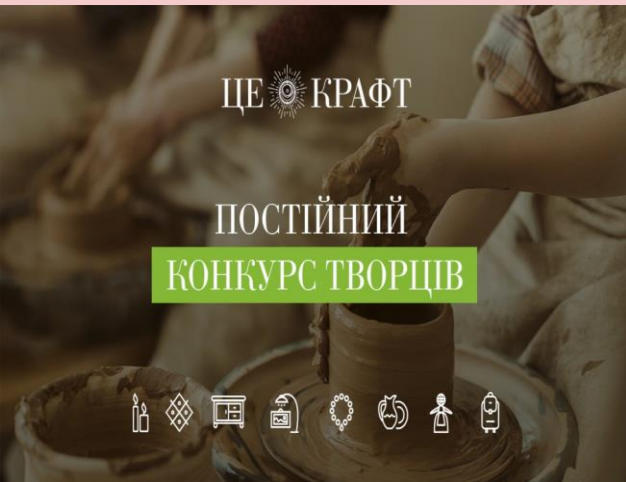
Кожна з Бізнес-клінік має регіональну спеціалізацію. Проте, учасники з усіх куточків України можуть скористатися підтримкою будь-якої Бізнес-клініки, незалежно від її розташування, оскільки більшість послуг надаються в режимі онлайн. До участі запрошуються представники малих і середніх компаній з різних галузей. Потенційним учасникам необхідно буде обрати формат послуг, який їх зацікавить, і зв'язатися з COVID-19 Бізнес-клінікою. За додатковою консультацією можливо звернутися за телефоном 065-374-94-00, Сергій Кучерявенко.



Бюджет € 1 500 000

1. Постійний конкурс творців від Це Крафт – підтримка стартапів

<https://www.prostir.ua/?grants=postijnyj-konkurs-tvortsiv-vid-tse-kraft-pidtrymka-startapiv>



ЦЕ КРАФТ створений з метою підтримки мікропідприємців крафтовиків і ремісників, тому ми впроваджуємо Постійний конкурс творців. За умовами конкурсу всі охочі можуть подати ідеї на виготовлення творчого продукту (прототипу).

Конкурс діє на постійній основі і фінансує діяльність проекти ремісників, мастрій, крафтовиків, митців і просто фізичних осіб, котрі бажають відкрити власну справу.

Щоквартально комісія конкурсу визначатиме від одного до п'яти переможців і виготовлятиме товарні зразки.

Для кого цей конкурс:

- Вам має бути понад 14 років і ви маєте проживати в Україні.
- Ваша сфера діяльності й рівень обізнаності у виробництві не мають значення. Достатньо бажання. Конкурс постійний з щоквартальним оголошенням переможців (старт приймання заявок – травень 2021 року).

Просимо подавати ваші пропозиції **до 20 серпня** / листопада / лютого / травня.

Оголошення результатів конкурсу відбувається **28 серпня** / листопада / лютого / травня

Новини від податкової служби

1. Набули чинності зміни до форми та змісту розрахункових документів

З 1 серпня 2021 року набувають чинності нові вимоги до форми та змісту розрахункових документів, які формують реєстратори розрахункових операцій у сфері торгівлі, громадського харчування та послуг.

Зміни до форми та змісту розрахункових документів (чеків РРО/ПРРО) стосуються обов'язкової наявності в них:

- відображення найменування суб'єкта господарювання;
- зазначення валюти операції;
- найменування платіжної системи;
- QR-коду (за наявності).

ДПС наголошує, що QR-код це не обов'язковий реквізит у чеку, але має містити у собі обов'язкову інформацію за наявності в чеку та покликаний спростити процедуру надсилання на абонентський номер та/або адресу електронної пошти споживача фіскального чеку продавцем!

У разі наявності QR-коду у фіскальному чеку сам QR-код має містити в собі таку обов'язкову інформацію:

- код автентифікації повідомлення (MAC) цього чеку;
- дату та час здійснення розрахункових операцій;
- фіскальний номер касового чека/фіскальний номер електронного касового чека в межах зміни;
- суму розрахункової операції;
- фіскальний номер РРО/ПРРО на якому він сформований.

2. Як отримати довідку про відсутність заборгованості



Головне управління ДПС у Донецькій області нагадує, що наказом Міністерства фінансів України від 03.09.2018 № 733 «Про затвердження Порядку надання довідки про відсутність заборгованості з платежів, контроль за справлянням яких покладено на контролюючі органи», зареєстрованого у Міністерстві юстиції України 27.09.2018 за №1102/32554, затверджено механізм надання та форму довідки про відсутність заборгованості з платежів, контроль за справлянням яких покладено на контролюючі органи (далі – Довідка).

Довідка може бути отримана: безпосередньо у контролюючому органі, до якого подано заяву, особисто платником (його законним чи уповноваженим представником) або засобами інформаційно – телекомунікаційної системи «Електронний кабінет», вхід до якої здійснюється за адресою: cabinet.tax.gov.ua. Довідка надається платнику безоплатно.

Підставами для відмови у наданні Довідки є наявність у платника за даними контролюючих органів податкового боргу та/або недоїмки зі сплати єдиного внеску, та/або іншої заборгованості з платежів, контроль за справлянням яких покладено на контролюючі органи.

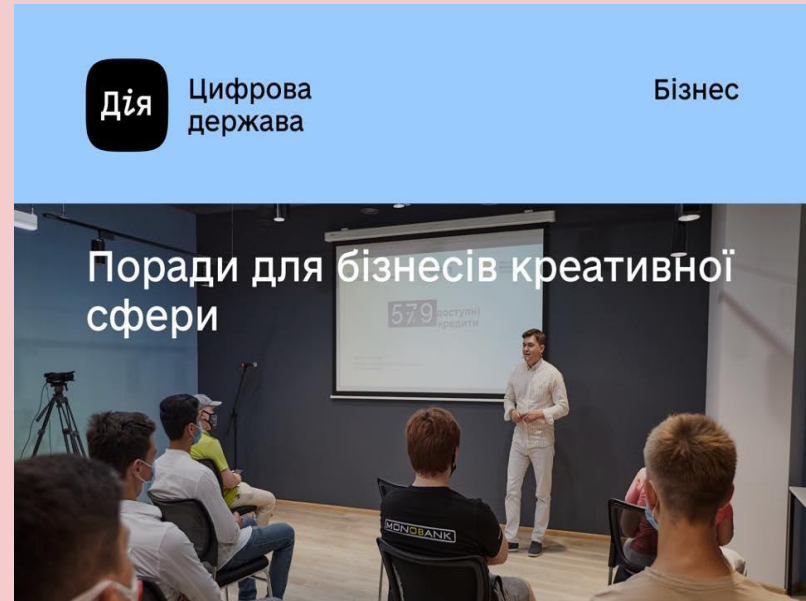
ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМА ДІЯ.БІЗНЕС

1. Поради щодо пошуку міжнародних партнерів для конкурсів програми ЄС «Креативна Європа»

Для багатьох конкурсів програми ЄС «Креативна Європа» потрібні закордонні партнери.

Не знаєте, де їх шукати? Портал.Дія.Бізнес зібрав для вас ТОП-3 рекомендації:

1. Перегляньте пошук партнерів на сайті «Креативна Європа». <https://creativeeurope.in.ua/partners/>. Десятки закордонних організацій вже залишили своє оголошення. Можливо, вони шукають саме вас?
2. Залиште заявку на пошук партнерів на сайті програми. Координатори програми роблять розсилки серед 40 інших країн. Тоді звертатись напямучу.
3. Передивіться добірки мереж та платформ, які вже отримували підтримку програми у сфері мистецтва.
4. Ще більше порад і можливостей: <https://bit.ly/2VLaPNc>

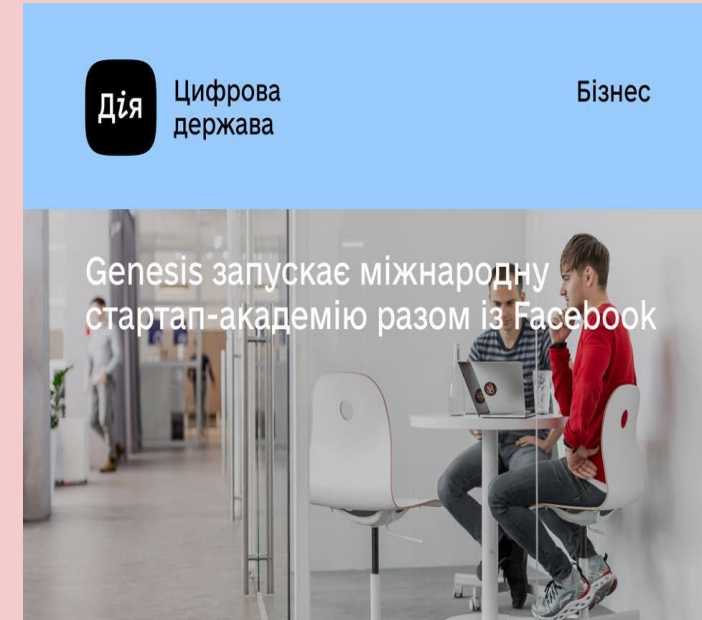


2. Genesis запускає міжнародну стартап-академію разом із Facebook

Startup Academy — це безкоштовна двомісячна онлайн-програма для ІТ-підприємців із Центральної та Східної Європи про те, як створювати, управляти та масштабувати технологічні бізнеси.

Навчання буде корисне фаундерам компаній і ключовим менеджерам, які приймають бізнес-рішення.

Вони зможуть перейняти експертизу підприємців, які запустили успішні стартапи в екосистемі Genesis.



- Познайомитися з перевіреними практиками управління маркетингом і продажами від співробітників Facebook.
- Отримати покрокові інструкції з розвитку продукту.

Детальніше за посиланням: <https://bit.ly/2WjgM3P>

Навчання для підприємців

1. Вивчення нішевої бізнес-моделі B2B



Проект USAID «Економічна підтримка Східної України» запрошує підприємців, представників мікро-, малого та середнього бізнесу із Донецької, Луганської, півдня Запорізької областей, а також міста Генічеськ взяти участь у навчальній поїздці для вивчення нішевої бізнес-моделі B2B на прикладі підприємств Херсонської області.

Нішевий маркетинг – це направлення зусиль товаровиробника або продавця не на весь ринок, а на чітко визначений цільовий сегмент.

Зазвичай, нішевий маркетинг використовують мікропідприємства із обмеженими ресурсами або компанії, що реалізують товар, затребуваний у вузьких нішах.

Переваги нішевого маркетингу:

- можливість швидко набути експертності у своїй ніші;
- економія ресурсів для виходу на ринок;
- відсутність жорсткої конкуренції, яка притаманна широкому ринку.

У рамках навчального туру учасники відвідають локальних виробників Білозерського, Голопристанського, Каховського, Чаплинського та Херсонського районів, які реалізують продукти не тільки на внутрішньоукраїнському ринку, а й поза його межами.

Для участі у конкурсі потрібно зареєструватись **до 5 вересня 2021 р, 20.00** год. за посиланням - <https://forms.gle/r2jcvoa4W81FHkjB9>

2. Он-лайн курс “Стратегічний менеджмент”

Проект USAID «Економічна підтримка Східної України» запрошує представників мікро, малого та середнього бізнесу Донецької, Луганської, півдня Запорізької області та Генічеська (Херсонська обл.) на онлайн-курс «Стратегічний менеджмент».

Навчання триватиме з 13 вересня до 1 листопада 2021 року.

Онлайн-курс «Стратегічний менеджмент» - це:

- ❑ 10 онлайн-тренінгів у зручний час.
- ❑ Індивідуальні зустрічі із тренером
- ❑ Практичні кейси бізнесу учасників.

Під час навчання учасники розроблять стратегії розвитку для власного бізнесу на 5 років.

Головна мета будь-якої стратегії – забезпечити довгострокову життєдіяльність компанії, розвиватись на актуальних ринках та зважувати всі можливості та ризики.

Стратегія розвитку є ефективною, якщо містить п'ять елементів:

- Інтегрованість – охоплює всі напрями діяльності компанії;
- Свідомість – персона, яка приймає рішення завжди діє свідомо;
- Орієнтованість на дії – формується із конкретних кроків;
- Методичність – зрозуміла третій стороні;
- Вирішує не тільки поставлені задачі, а й спрямована на довгостроковий успіх.

Зареєструватись можливо за посиланням: <https://forms.gle/4omwrWbGQELR3L2y9>



3. Освітня програма для компаній ІТ-сектору – "Export Evolution IT"

<https://forms.gle/2X8VvWruVvFr6UQS6>

Дедлайн: до 5 вересня 2021



В Україні стартує перша секторальна освітня програма для компаній ІТ-сектору – «Export Evolution IT».

Програму створено для менеджерів з розвитку бізнесу, експортних менеджерів та топ-менеджменту малих та середніх ІТ-компаній, які вже ведуть свою експортну діяльність та прагнуть досягти успіху, використовуючи підходи системного експорту, а також для тих, хто тільки планує вихід на зовнішні ринки.

Програма передбачає:

- 2 формати участі: самостійний та з менторським супроводом;
- 6 навчальних модулів;
- 6 місяців дистанційного навчання;
- 11 міжнародних експертів-менторів Програми з Естонії, Великої Британії, Німеччини, Фінляндії;
- 200 учасників буде відібрано до участі: 150-самостійне навчання та 50-з ментором;
- Сертифікат міжнародного зразка.

Формати участі:

- самостійне, у режимі онлайн, вивчення освітніх матеріалів та участь в онлайн-сесіях запитань та відповідей з менторами стосовно розвитку експортної діяльності.
- з менторською підтримкою від міжнародних експертів галузі, які допоможуть у розробці експортного бізнес-плану.
- Також передбачено можливість працювати в секторальній групі для спільного виходу на зовнішній ринок у супроводі міжнародного ментора.